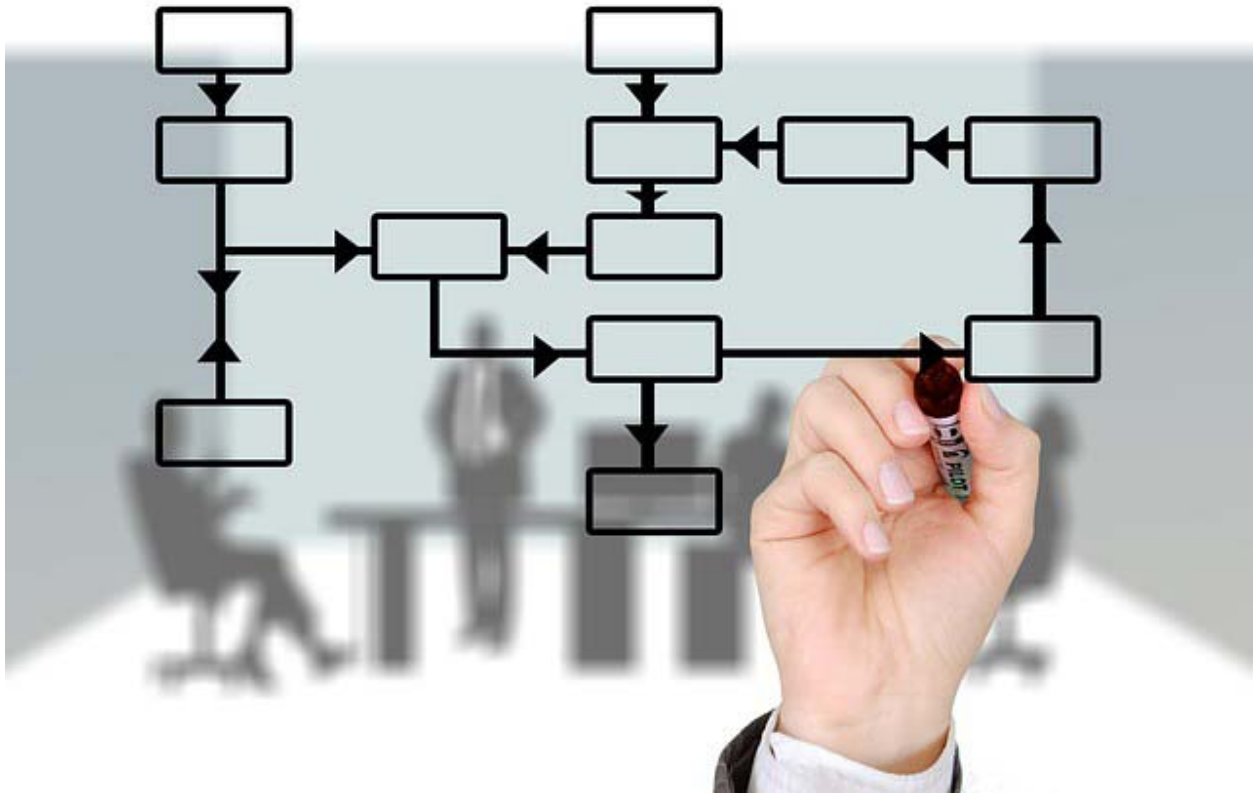


10 Cách Để Mở Rộng Mạng Lưới Quan Hệ Nghề Nghiệp Của Bạn



1. Đăng ký và tham gia vào công cụ trực tuyến, LinkedIn. Đó là một cách rất hiệu quả để xác định nhà tuyển dụng, các nhóm cựu sinh viên, mối quan hệ trong ngành, vv.. để tìm kiếm việc làm. Bạn có thể sử dụng nó để xác định các liên hệ tiềm năng và thậm chí tạo một nhóm tìm kiếm việc làm của riêng bạn. Đôi khi bạn nên dành một thời gian để tạo ra một hồ sơ LinkedIn được chau chuốt kỹ và bao gồm các liên kết đến một phiên bản trực tuyến của sơ yếu lý lịch của bạn nếu bạn có, hoặc blog của bạn (blog nghề nghiệp).
2. Cho mọi người trong mạng lưới đang phát triển không ngừng của bạn biết rằng bạn đang tìm kiếm một công việc và cụ thể về những kỹ năng gì bạn có thể cung cấp và những gì bạn quan tâm.
3. Tạo các kết nối với nhà tuyển dụng, và thử liên hệ trực tiếp và cá nhân nhất có thể. Không chỉ đăng ký thông qua máy tính hoặc mạng.
4. Thử ở đó để gặp gỡ mọi người và xây dựng mạng lưới của riêng bạn.
5. Xây dựng mạng lưới vẫn là một phần khó khăn của sinh viên tốt nghiệp để tìm được công việc toàn thời gian đầu tiên của họ. Tận dụng mọi cơ hội gặp gỡ các chuyên gia trong lĩnh vực của bạn, mở rộng kiến thức về các lĩnh vực nghề nghiệp ưa thích, tìm ra ai đang tuyển dụng và giới thiệu bản thân.

6. Bạn có thể nhờ giúp đỡ từ những người mà bạn không quen. Họ thường sẵn sàng giúp đỡ nhiều hơn kể cả khi họ không biết bạn (LinkedIn là một nguồn tài nguyên tuyệt vời).

7. Tìm hiểu hội chợ việc làm hoạt động thế nào - chuẩn bị sơ yếu lý lịch để tham gia.

8. Mạng là nguồn tốt để tìm việc làm trong thị trường ngày hôm nay.

9. Một cuộc họp ngành nghề và cọ xát với các chuyên gia trong lĩnh vực bạn quan tâm tại các sự kiện kết nối này.

10. Thử sử dụng danh bạ của bạn. Đừng xóa ai đó khỏi danh sách vì họ không làm việc với bạn trong lĩnh vực quan tâm hoặc bởi vì bạn nghĩ rằng họ có thể không biết ai muốn tuyển dụng bạn.